

Kosten im Franchise

Was Sie für Ihren finanziellen Input bekommen?



Inhalt

Einleitung	02
Das rohrgroup Konzept	03
Die Startinvestition	04
Startinvestition - Vergleich: Franchise vs. Eigener Start	05
Der Wachstumsbeitrag	06
Wachstumsbeitrag - Technik. Marke. Struktur. - Vergleich: Franchise vs. Eigener Start	07
Wachstumsbeitrag - Talente. Standards. Zusammenhalt - Vergleich: Franchise vs. Eigener Start	08
Ihr Bonus mit uns	10
Kontakt	11

Einleitung

Die folgende Übersicht gibt Ihnen einen transparenten Einblick in die Investitionen, die für Ihren erfolgreichen Start im rohrgroup Franchisesystem nötig sind – von der einmaligen Startinvestition bis zum laufenden Wachstumsbeitrag.

Warum Wachstumsbeitrag?

Der Begriff Lizenzgebühr greift nach unserer Meinung zu kurz. Er vermittelt, man zahle lediglich für die Nutzung eines Namens.

Wir nennen es Wachstumsbeitrag, denn das Wort steht für mehr: Der Wachstumsbeitrag umfasst Ihre Beteiligung an der stetigen Weiterentwicklung des Systems, an Marketingmaßnahmen, Innovationsprozessen und der umfassenden Betreuung.

Es ist ein Beitrag, der nicht nur Kosten deckt, sondern aktiv in Ihren unternehmerischen Erfolg investiert wird.

Das rohrgroup Konzept

Mit unserem Franchise zu Ihrer Chance:
Abwasserrohrsaniierung – für eine saubere Zukunft
und ein starkes Business.



Werden Sie Teil der rohrgroup und gestalten Sie Ihre unternehmerische Zukunft mit uns – in einer Branche, die wächst und Sinn stiftet.

Unser erprobtes Franchisekonzept bietet Ihnen nicht nur einen sicheren Einstieg mit Startaufträgen, sondern auch echten Rückhalt durch ein starkes Netzwerk und klare Strukturen. Gemeinsam schaffen wir Perspektiven – für Sie, Ihre Region und eine nachhaltige Rohrsaniierung. Denn wir bieten:

Lösungen, die begeistern.

Die Startinvestition

Die Startinvestition stellt die Grundlage für einen erfolgreichen Markteintritt dar und umfasst auch den Zugang zu erprobten Strukturen, Analysen, Netzwerken und betrieblichem Know-how.

Standortanalyse – Grundlage für gezieltes Wachstum

Deutschlandweit werden vorab definierte Standorte auf ihr Wachstumspotenzial und die Gebäudeinfrastruktur geprüft – für eine fundierte Auswahl und die gezielte Erschließung von Auftragsmöglichkeiten.

Starker Marktzugang

Profitieren Sie von exklusivem Zugang zu Projektversicherungen, professioneller Unterstützung bei der Businessplan-Erstellung sowie einem etablierten Banken- und Kundennetzwerk.

Praxisnahe Hospitation

Durch eine verlängerte Hospitation am eigenen Standort erhalten Sie wertvolle Einblicke in den Geschäftsalltag und lernen direkt von erfahrenen Mitarbeitenden.

48.000 €



05

Ihre Startinvestition

Wer sich allein, ohne Franchise selbstständig machen möchte, trägt neben der gesamten Anfangsinvestition und auch das volle unternehmerische Risiko. Die Startinvestition beim rohrgroup Franchise beinhaltet umfangreiche Analysen, ein starkes Netzwerk, jede Menge Know-How und damit **Sicherheit** für einen erfolgreichen Start.

Ihr Vorteil: Sie müssen nichts organisieren, alles steht bereits bereit für Sie.

Start mit rohrgroup vs. Eigener Start		
Standortanalyse		
Vordefinierte, potenzielle Standorte in DE	✓	3.000 - 5.500 €
Bewertung der Wachstumsmöglichkeiten	✓	1.500 - 3.000 €
Ausführliche Bewertung der Gebäudeinfrastruktur zur Identifikation potenzieller Auftragsmöglichkeiten	✓	2.000 - 4.000 €
Marktzugang		
Exklusiver Zugang zu Projektversicherungen	✓	15.000 - 22.000 €
Unterstützung bei der Businessplan-Erstellung	✓	7.000 - 9.500 €
Zugang zum Bankennetzwerk und deutschlandweitem Kundennetzwerk	✓	3.000 - 4.500 €
Hospitation		
Verlängerte Hospitation am eigenen Standort	✓	2.000 - 4.000 €
Praxisnahe Einblicke in den Geschäftsalltag	✓	1.000 - 2.000 €
Lernen direkt vor Ort von erfahrenen Mitarbeitern	✓	2.500 - 5.000 €

Der Wachstumsbeitrag

Ihre Investition in ein System, das Sie nicht nur begleitet – sondern mit Ihnen wächst.

Der Wachstumsbeitrag sichert Ihnen eine laufende Unterstützung und trägt aktiv dazu bei, dass Ihr Geschäft nachhaltig wächst.

Sich alleine selbstständig machen bedeutet, dass man nicht nur sämtliche Kosten selbst tragen, sondern auch alle Strukturen, Systeme und Prozesse eigenständig organisieren muss. Auf den nächsten Seiten zeigen wir Ihnen, welche Investitionen und Aufwände im Alleingang auf Sie zukämen – und was im Franchise bereits für Sie mitgedacht ist.

120%

vom Netto-Umsatz

Technik. Marke. Struktur.

Start mit rohrgroup vs. Eigener Start		
IT-Service		
Optimierte Webseite für maximale Sichtbarkeit	✓	18.000 - 35.000 €
Voll eingerichtetes CRM für effizienten Vertrieb	✓	4.500 - 7.000 €
Intuitive Projektaufnahme- und Steuerungs-App	✓	11.000 - 15.000 €
Strukturierte Ordner- und Datenbankverwaltung	✓	500 - 1.500 €
Markenförderung		
Individuelle Marketingstrategie & hochwertiges Marketingmaterial	✓	4.500 - 7.000 €
Direkter Zugang zu attraktivem Merchandise	✓	500 - 1.500 €
Professionelle Vorlagen für überzeugende Social-Media-Posts	✓	700 - 2.000 €
RohrConnect		
Umfassende Know-how-Dokumentation (Text, Video, Bild)	✓	80.000 - 95.000 €
Handbücher, Vorlagen für Mietverträge, Muster Leistungsverzeichnisse etc.	✓	6.000 - 9.500 €
Kreative Ideenbörse für Ideen von Partnern für das gesamte System	✓	500 - 1.000 €

Talente. Standards. Zusammenhalt.

Start mit rohrgroup vs. Eigener Start		No Name
Qualitätsbeitrag		
Technische Qualitätssicherung auf höchstem Niveau	✓	12.000 - 15.000 €
Sichtung und Auswertung von Video- & Fotomaterial	✓	35.000 - 42.000 €* *
Automatische Berichtsgenerierung & Benchmark-Analysen	✓	2.500 - 3.000 €
Berichtsgenerierung zur transparenten Kommunikation	✓	500 - 1.000 €
Personalgewinnung		
Erprobte Strategien zur effektiven Mitarbeitergewinnung	✓	5.500 - 7.000 €
Bewährte Maßnahmen zur langfristigen Mitarbeiterbindung	✓	3.000 - 5.000 €
Praxisbewährte und rechtsichere Muster für erfolgreiche Stellenausschreibungen	✓	3.000 - 4.000 €
Community		
Zugang zu einem starken Netzwerk von Gleichgesinnten	✓	4.000 - 7.000 €
Exklusives Mentorenprogramm für deine persönliche Entwicklung	✓	Unbezahlbar
Eine emotionale Heimat mit echter Unterstützung und Zusammenhalt	✓	Unbezahlbar

*kalkuliert ist hier eine Vollzeitstelle

In Summe

Total: 228.700 - 318.000 €

Der Gesamtwert der zentralen Leistungen, die Sie im Franchise erhalten beträgt 228.700 - 318.000 €.

Würden Sie allein gründen, müssten Sie all diese Leistungen selbst organisieren, koordinieren und finanzieren. Im Rahmen unseres Systems sind sie für Sie bereits vorbereitet – professionell, effizient und aus einer Hand.

Starten Sie jetzt mit einem starken Fundament – wir begleiten Sie auf Ihrem Weg zum eigenen, erfolgreichen Unternehmen.



10



Ihr Bonus mit uns

**Bis zu 6 Monate
Auftragsbestand.**



Kontakt

Telefon: 030 509 304 010

E-Mail: solutions@rohrgroup.de

Webseite: partner.rohrgroup.de

Adresse:

rohrgroup solutions GmbH
Gustav-Holzmann-Str. 4
10317 Berlin

